

2024



VERKAUFSTRAINING FÜR DEN INNEN- UND AUSSENDIENST AUS DER HOLZWERKSTOFFBRANCHE

[Zur Anmeldung](#)

ANDI ODERMATT

A & O Training Academy

Neue Kursdauer: Volle 3 Tage!

MEHRWERT FÜR IHREN VERKAUF

- Die 4 Motive (Kundentypen) – Wie bringen wir Kunden zum Handeln?
- Verkaufspsychologie – Wie treffen Kunden ihre Entscheidungen?
- Sympathie & Vertrauen schaffen – Auftrittskompetenz am Tel. und am Meeting
- Verkaufstechnik und optimale Verkaufsgespräche führen – Die Phasen
- Mehrwerte Ihrer Firma / Mehrwerte Ihrer Person für den Kunden
- Weniger beraten, dafür mehr verkaufen. Mindset!



ZEIT

09:00 – ca. 17:00 Uhr



3 TAGE SCHULUNG

Di, 12. März 2024

Do, 4. April 2024

Di, 30. April 2024



ORT

HWS, Radgasse 3, 8005 Zürich



KOSTEN

1880.– CHF

(Mitglieder: 10% Rabatt)

HWS

WIR HANDELN – FÜR SIE
NEGOCIER – POUR VOUS
NEGOZIARE – PER VOI

ANAVANT

Schweizerischer Verband technischer Kaderleute
Société suisse des cadres techniques
Società svizzera dei quadri tecnici

SALESWISS